

Moderation:
Michaela Mojzis-Böhm

Dienstag/12.06.2018/
19.00 Uhr

Ort:
Club alpha
Stubenbastei 12/14
1010 Wien

Anmeldung unter:
01/513 48 00
clubalpha@alphafrauen.org

Verhandlungsstrategien für Frauen

Frauen werden im Wirtschaftsleben häufig anders wahrgenommen als Männer. Tun Frauen dasselbe wie Männer, wird ihr Verhalten häufig anders beurteilt. Das ist besonders in Verhandlungen der Fall.

Im Vortrag „Verhandlungsstrategien für Frauen“ erfahren Sie, welche Strategien Frauen bei Verhandlungen verfolgen können, um zu überdurchschnittlich guten Ergebnissen zu gelangen.

Dazu zählen

- der gezielte Einsatz vorhandener Stärken,
- Wege zu Win-Win-Strategien (Verhandeln nach dem Harvard-Prinzip),
- das Vermeiden typischer Fehlerquellen,
- das wirksame Formulieren der eigenen Argumente, und
- Strategien, die Ihnen helfen, auch aus einer Position der Schwäche wirkungsvoll gute Ergebnisse zu erzielen.

Prof. Dr.ⁱⁿ Judith Girschik

verfügt über langjährige Beratungs- und Führungserfahrung in international tätigen Unternehmen. Ihre Berufslaufbahn begann sie als Management Consultant bei PriceWaterhouseCoopers in Wien. Später folgten 15 Jahre Erfahrung in Managementpositionen internationaler Unternehmen.

Dr. Girschik ist Vizepräsidentin des European Club for Excellence in Leadership and Management (EULEAD), Vorstandsmitglied des Österreichischen Bundesverbands für Mediation (ÖBM), sowie Vortragende an in- und ausländischen Fachhochschulen und Universitäten.

Zu ihren Arbeitsschwerpunkten zählen Diversity-Management, Führungskräfte-Coaching für Frauen und Verhandlungs-Coaching für Manager, Geschäftsführer, Vorstände, Aufsichtsräte und Unternehmer.

Weitere Informationen auf <https://leadership-institute.at>

